



Proč Arrow pro VMware by Broadcom?

Společně projdeme změnami

ARROW

vmware®
by Broadcom

PARTNERSTVÍ ZALOŽENÉ NA DŮVĚŘĚ

V době nejistoty potřebujete partnera, kterému můžete důvěřovat

Od akvizice společnosti VMware společností Broadcom jsme sledovali, co se děje na trhu, a začali jsme jednat, vytvářet struktury a připravovat vše pro to, abychom vás co nejlépe provedli a podpořili v tomto přechodném období.

Chápeme, že máte otázky, na které neustále potřebujete odpovědi, a chceme vás ujistit, že díky dlouholetým zkušenostem z úzké spolupráce s oběma těmito dodavateli a jako současný strategický partner společnosti VMware by Broadcom máme ideální předpoklady k tomu, abychom vám poskytli potřebné odpovědi, a vy jste si tak mohli udělat představu o své současné situaci, vyřešit všechny okamžité problémy s kontinuitou provozu a začít postupovat vpřed.

Situace se neustále vyvíjí, ale zde je vše, co potřebujete vědět o dosavadních změnách v produktovém portfoliu a partnerském programu.

ZJEDNODUŠENÁ NABÍDKA A MODEL LICENCOVÁNÍ

Společnost VMware by Broadcom zahájila strategický vývoj s cílem zefektivnit svou nabídku a přejít od tradičního trvalého licencování k modernímu modelu založenému na předplatném. Tato zásadní transformace má zákazníkům pomoci využívat neustálé inovace, rychleji dosáhnout potřebné hodnoty a zajistit předvídatelnost investic.

Zjednodušilo se také portfolio produktů, takže divize VMware Cloud Foundation má nyní dvě hlavní nabídky – VMware Cloud Foundation a VMware vSphere Foundation.

- **VMware Cloud Foundation** je stěžejní hybridní cloudové řešení podnikové třídy určené pro velké a střední podniky, které umožňuje bezpečnou, odolnou a rentabilní správu rozhodujících a moderních podnikových aplikací.
- **VMware vSphere Foundation** je zjednodušená platforma pro podnikové aplikace určená středně velkým a menším zákazníkům. Integruje vSphere s inteligentním řízením provozu a poskytuje lepší výkon, dostupnost a efektivitu a zároveň větší přehled a potřebné detailní vhledy.

U obou nabídek jsou k dispozici volitelná doplňková řešení, jako jsou VMware vSAN, VMware Cloud Disaster Recovery a VMware Cloud Ransomware Recovery. Pokud se chcete dozvědět více o všech dalších dostupných řešeních, můžete se obrátit na naše odborníky.

UDRŽOVÁNÍ DYNAMIKY PODNIKÁNÍ DÍKY PODPOŘE OD SPOLEČNOSTI ARROW

Pokud máte zákazníky, kteří přicházejí s žádostí o obnovu, a nejste si jistí, které řešení byste měli v novém portfoliu zvolit, obraťte se na nás.

Využití společnosti Arrow jako vašeho distributora je nejrychlejším způsobem, jak získat pomoc a radu. Ať už potřebujete více informací o novém portfoliu produktů, o licencování, nebo o jakémkoli jiném problému, který má dopad na vaše podnikání, našich více než 100 specializovaných týmů VMware ve 25 zemích je vám k dispozici. Stačí jen zvednout telefon.

Naše zkušené místní týmy se nejen vynasnaží problém vyřešit, ale také udělají něco navíc: poradí vám, kde je možné dosáhnout zlepšení, a ze všech sil vám budou pomáhat proniknout k jádru vašich obchodních cílů, najít, kde by mohla být vaše mezera na trhu, a podpořit tak růst vašeho podnikání.

PARTNERSKÝ PROGRAM BROADCOM ADVANTAGE PARTNER PROGRAM

Od doby, kdy společnost Broadcom převzala společnost VMware, došlo v partnerském programu k významným změnám. Je to nyní program určený pouze pro pozvané, který se zaměřuje na zefektivnění vašeho podnikání prostřednictvím zjednodušené tvorby cen, lepších marží a bohatších výhod.

Rámec Advantage Partner Programu nabízí diferencované odměny na základě hodnoty, kterou poskytujete zákazníkům, vašeho stupně partnerství se společností VMware by Broadcom a podle obchodních jednotek a typů partnerských transakcí.

Nabízíme více cest k úspěchu, takže se můžete zaměřit na svůj jedinečný obchodní model a priority, které odpovídají vašemu zaměření.

Prvním krokem je stát se registrovaným partnerem v Broadcom Advantage Partner Programu. Následně se rozhodnete, kam investovat, s vědomím, že vyšší investice přinášejí vyšší odměny.

Program nabízí partnerům VMware by Broadcom několik výhod:



Zjednodušený přístup: Stupně partnerství podle obratu z obnov i prodeje nových subskripcí, menší počet SKU, modernizovaná nabídka a vyšší hodnota pro zákazníka.



Růst výnosů: Příležitosti pro nabídky s vyšší hodnotou založené na předplatném.



Podíl na tržbách: Propagace atraktivního portfolia doplňkových produktů.



Ziskovost: Vyšší počáteční marže a více příležitostí pro služby s přidanou hodnotou.



Zdroje a podpora: Snížení konfliktů v rámci jednotlivých kanálů a efektivnější nástroje.

Pokud máte jakékoli obavy ohledně nového partnerského programu nebo si nejste jistí, která cesta je ta správná, obraťte se přímo na společnost Arrow, abychom se mohli podívat na vaše konkrétní obchodní potřeby a pomoci vám naplánovat další postup.





ARROW – STABILNÍ CESTA OBDOBÍM ZMĚN

Ve společnosti Arrow věříme, že partnerství je víc než jen obchodní transakce.

Jde o budování dlouhodobého vztahu založeného na důvěře, podpoře a vzájemném růstu.

Pokud jste v partnerství se společností VMware by Broadcom nováčkem, může mít zkušený distributor na vaší straně zásadní vliv na to, abyste ze své cesty vytěžili maximum.

Pokud máte zájem stát se partnerem a chcete se dozvědět více, zvažte, zda se na nás obrátit jako první.

PŘIJÍMÁNÍ NOVÝCH PARTNERŮ

Náš komplexní plán přijímání a zaškolení přináší novým partnerům pevný základ pro úspěch ve spolupráci se společností VMware by Broadcom.

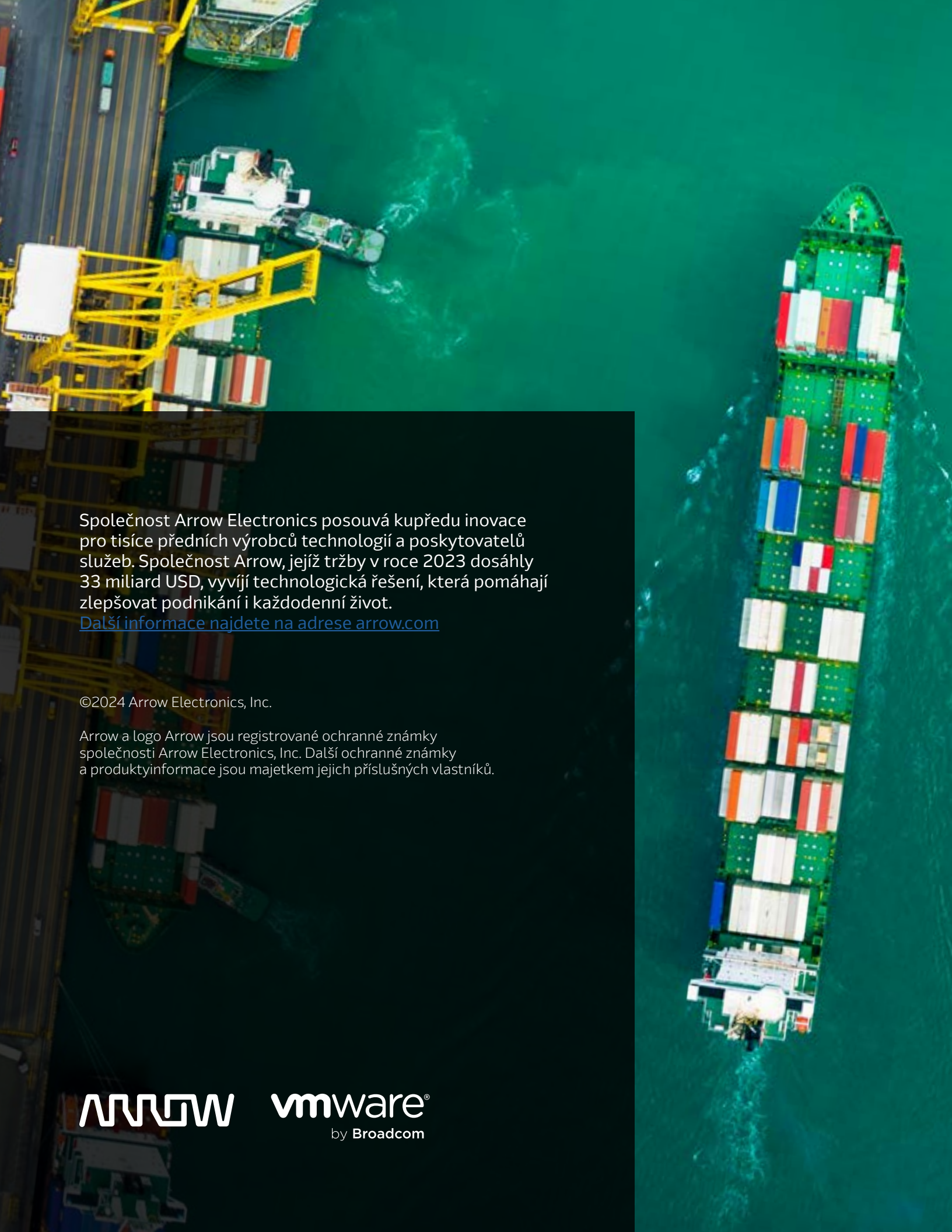
Naše **30denní, 60denní a 90denní** plány pokrývají základy:

- Aktivace prodeje a technické podpory
- Přístup ke školení prostřednictvím online nástrojů a zdrojů
- Vybudování předpokladů pro přístup na trh se službami společnosti VMware by Broadcom
- Seznámení s nabídkou společnosti VMware by Broadcom
- Porozumění klíčovým sdělením
- A další...

Během celého procesu vám bude po boku stát Channel Manager ze společnosti Arrow, který vás bude plně podporovat na každém kroku.

DALŠÍ KROKY

Pokud máte zájem dozvědět se více o mnoha výhodách spolupráce se společností Arrow při prodeji řešení VMware by Broadcom, kontaktujte nás.



Společnost Arrow Electronics posouvá kupředu inovace pro tisíce předních výrobců technologií a poskytovatelů služeb. Společnost Arrow, jejíž tržby v roce 2023 dosáhly 33 miliard USD, vyvíjí technologická řešení, která pomáhají zlepšovat podnikání i každodenní život.

[Další informace najdete na adrese arrow.com](https://arrow.com)

©2024 Arrow Electronics, Inc.

Arrow a logo Arrow jsou registrované ochranné známky společnosti Arrow Electronics, Inc. Další ochranné známky a produktyinformace jsou majetkem jejich příslušných vlastníků.

ARROW

vmware®
by Broadcom